

Socia, New York

Fusiones y Adquisiciones



T: 212.735.2545
F: 917.777.2545
paola.lozano@skadden.com

Educación

LL.M., Banking and Corporate Finance, Fordham University School of Law, 2001

Máster, Derecho Comercial Internacional, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia, 1994

Abogada, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia, 1993

Admisiones

New York
Colombia

Asociaciones

Miembro, Junta Directiva, Goddard Riverside Community Center

Idiomas

Inglés
Español

Paola Lozano es co-directora de la práctica en América Latina de Skadden y lidera la práctica corporativa hispano-parlante de la firma. También ha sido miembro del Comité Ejecutivo de la firma. Paola representa a una variedad de clientes en fusiones, adquisiciones, *private equity* y en otros asuntos corporativos, con especial énfasis en transacciones *cross-border* y en Latinoamérica. Entre otras, ha representado a:

- Citigroup Inc. y sus afiliadas en diversas transacciones, incluyendo:
 - la venta de sus negocios de banca de consumo y tarjetas de crédito a través de procesos de subasta internacional: a Banco Santander Río S.A. en Argentina; a Itaú Unibanco Holding S.A. en Brasil; a Banco Colpatria y Bank of Nova Scotia en Colombia; a Scotiabank en Panamá y Costa Rica; a Promerica Financial Corporation en Guatemala; a Banco Financiera Comercial Hondureña en Honduras; a Banco Ficohsa en Nicaragua; y a Terra Group en El Salvador;
 - la venta de Citigroup Global Services Limited a Tata Consultancy Services Limited (India) por \$512 millones, y el contrato de servicios de *outsourcing* de procesos del negocio por \$2.5 billones durante un periodo de nueve años y medio; y
 - la adquisición de los negocios de tarjetas de crédito y productos financieros de Sears, Roebuck & Co., por un valor agregado de más de \$3 billones;
- Walmart Inc. en su venta de una participación del 80 por ciento de Walmart Brasil a Advent International;
- Quila Inc. en la venta a Unilever de las líneas de shampoo, acondicionador, gel, cuidado oral y suavizante en Latinoamérica, incluyendo en Colombia, Ecuador y México;
- Visa Inc. en relación con su participación accionaria en, y relación contractual con, Prisma Medios de Pago S.A., la compañía líder en tarjetas y pagos en Argentina;
- Deutsche Bank AG y sus afiliadas en los acuerdos de venta de Deutsche Bank Argentina y Deutsche Bank México;
- InRetail Peru Corp, una compañía de Intercorp Group, en su adquisición de Quicorp S.A., la compañía matriz de Química Suiza, un distribuidor de productos farmacéuticos y de consumo en Perú, Bolivia, Colombia y Ecuador. Esta transacción fue reconocida por *LatinFinance* como el “M&A Doméstico del año 2018”;
- varios bancos de inversión, incluyendo Bank of America, Merrill Lynch, Credit Suisse y Goldman Sachs en su rol de asesores financieros en transacciones multimillonarias en Latinoamérica;
- Cementos Argos (Colombia) y su subsidiaria Argos USA en la adquisición de los activos de cemento y mezcla (*ready-mix*) de Vulcan Materials en Florida y Georgia por \$720 millones, y en la adquisición de los activos de cemento y mezcla (*ready-mix*) de Lafarge S.A. en el sur de los Estados Unidos por \$760 millones;
- MetLife, Inc. en la adquisición de una participación de 64.3 por ciento de AFP Provida, el administrador de fondos de pensiones privadas más grande de Chile, de la española BBVA. El acuerdo incluyó una oferta pública de compra en efectivo simultánea de MetLife en Estados Unidos y Chile por todas las acciones de Provida, por un precio de adquisición de \$2 billones aproximadamente;

- Marubeni Corporation (Japón) en la adquisición de participaciones minoritarias en proyectos multimillonarios de cobre en Chile, de Antofagasta plc (Reino Unido);
- Grupo México, uno de los principales productores de cobre del mundo con operaciones en Estados Unidos, México y Perú, en diversas transacciones *cross-border*, incluyendo la oferta pública de compra no solicitada por Grupo Aeroportuario del Pacífico, S.A.B. de C. V., una compañía listada en las bolsas de New York y México, con un valor máximo de mercado mayor a \$1.5 billones;
- Kensington & Global Limited y Danpark Enterprises Limited LLC en el desposeimiento de sus participaciones mayoritarias en Procesadora Nacional de Alimentos C.A. Pronaca, uno de los productores de alimentos más grandes de Ecuador, a Corporación Inversiones multi, una sociedad agroindustrial multinacional basada en Guatemala;
- BHP Billiton Limited (Australia), como accionista mayoritario de Minera Escondida Limitada (Chile), en la adquisición por parte de consorcio liderado por Mitsubishi Corporation (Japón) de una participación adicional en Minera Escondida de la Corporación Financiera Internacional (*International Finance Corporation*);
- Inversiones de Guatemala S.A., el productor de ron más grande de Guatemala, en el *joint venture* con Diageo plc (Reino Unido) en el que Diageo adquirió una participación de 50 por ciento en el negocio de ron Zacapa y adquirió derechos de distribución;
- Capital International en diversas transacciones de *private equity* en Latinoamérica, incluyendo sus inversiones en México y la adquisición de una participación en El Tejar Ltd., líder mundial del negocio agroindustrial con operaciones en Argentina, Bolivia, Brasil, Paraguay y Uruguay;
- Ace Investment Corporation en la venta de una participación mayoritaria de control en Maestro Home Center, líder en el negocio de *retail* para el mejoramiento del hogar y la construcción en Perú, a Enfoca Investments, Och-Ziff Capital Management y Magna Capital;
- DRS Technologies, Inc. en su adquisición por \$5.2 billones por Finmec-canica S.p.A., una compañía aeroespacial y de defensa de Italia;
- BISYS Group, Inc. en su adquisición por Citibank, N.A. en una fusión con un valor agregado de \$1.45 billones;
- International Business Machines Corporation (IBM) en la adquisición del negocio de consultoría de PricewaterhouseCoopers a nivel mundial, por el precio de \$3.5 billones;

- ESC Medical Systems Ltd., una compañía que opera en Israel, Europa, Estados Unidos y Japón, en la adquisición de activos y pasivos de una división de Coherent, Inc.; y
- Mobile Telecommunications Technologies Corp. (Mtel) en la venta de una participación en su subsidiaria Mtel Latin America, Inc., una compañía de *paging* con operaciones en Argentina, Brasil, Colombia, México, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela y Puerto Rico.

Antes de unirse a Skadden, Paola Lozano ejerció como abogada en Colombia, donde trabajó en diversas transacciones representativas, incluyendo la representación de la Organización Luis Carlos Sarmiento Angulo en la adjudicación del contrato de concesión para proveer servicios de telefonía celular en la región occidental de Colombia.

Reconocimientos

- | | |
|--|--|
| 2019 <i>Latin Lawyer</i> International Lawyer of the Year | <i>Chambers Latin America 2012-2019</i> (categoría de Derecho Corporativo/Fusiones y Adquisiciones) |
| <i>Crain's New York Business</i> New York Notable Women in Law 2019 | "Latin Legal Stars" (Top 50 Abogados trabajando en y con Latinoamérica y el Caribe), <i>Latin Business Chronicle</i> , 2013-2014 |
| <i>New York Law Journal</i> 2019 Distinguished Leader | Latin America's Top 100 Lawyers, <i>Latinvex</i> , 2014-2018 |
| Lawdragon 500 Leading Lawyers in America, 2014-2019 | Latin America's Top 100 Female Lawyers, <i>Latinvex</i> , 2016-2019 |
| <i>The Legal 500</i> Private Practice Powerlist: U.S.-Mexico, 2018-2019 | Latin America's Top 50 Female Lawyers, <i>Latinvex</i> , 2013-2015 |
| <i>Chambers Global: The World's Leading Lawyers for Business 2012-2019</i> (categorías de Derecho Corporativo/ Fusiones y Adquisiciones, Mercado de Capitales de Latinoamérica) | "Mujeres inspiradoras del Derecho," <i>Latin Lawyer</i> , Noviembre 2013 |
| <i>Chambers USA: America's Leading Lawyers for Business 2011-2018</i> (categoría de Inversión de Latinoamérica). Reconocida como "una de las mejores abogadas de Latinoamérica en el mercado actual" que "domina las negociaciones, entiende las necesidades de los clientes." | 2011-2012 David Rockefeller Fellow |